

CONSEILLERS(ÈRES) AUX ADMMISSIONS

Six (6) postes à temps plein

L'Institut Teccart est une institution collégiale établie au Québec depuis 1945. Au fil des ans, l'Institut s'est forgé une solide réputation de leader dans les formations collégiales techniques. Les programmes de formation offerts par l'Institut Teccart sont reconnus par le ministère de l'Éducation et sont subventionnés.

L'Institut offre, dans ses 3 campus, Montréal Brossard et Longueuil, des formations variées en technologie, mode, arts, design, juridique, immobilier et bien plus ! L'Institut offre maintenant aussi des formations pré-universitaires en Sciences Humaines et Sciences de la nature à son campus de Brossard.

L'Institut Teccart étant en pleine expansion, nous sommes présentement à la recherche de conseillers(ères) aux admissions pour les 3 campus. Voici les postes offerts :

- Poste 4101 - **Conseiller(ère) aux admissions locales** – secteur technologies – **Montréal**
- Poste 4102 - **Conseiller(ère) aux admissions locales** – secteur mode arts design - **Montréal**
- Poste 4103 - **Conseiller(ère) aux admissions locales** – secteur mode arts design - **Brossard**
- Poste 4104 - **Conseiller(ère) aux admissions locales** – secteur pré-universitaire - **Brossard**
- Poste 4105 - **Conseiller(ère) aux admissions locales** – secteur courtier immobilier - **Longueuil**
- Poste 4106 - **Conseiller(ère) aux admissions avec voiture** – tous les secteurs pour les 3 campus

SOMMAIRE DU POSTE

Le rôle du Conseiller aux admissions consiste à faire la promotion et à vendre les programmes de formation de l'école aux étudiants éventuels de même qu'à s'assurer que la demande d'admission est dûment remplie et qu'elle se conforme entièrement aux exigences en matière de réglementation. Le Conseiller aux admissions, qui travaille sous supervision du directeur des admissions, a la responsabilité de vendre des programmes de formation, de façon à atteindre ou à surpasser les objectifs d'inscription de l'Institut.

La personne recherchée doit faire preuve de dynamisme et démontrer des capacités d'apprentissage rapide. Tout en faisant preuve de rigueur et professionnalisme, le conseiller aux admissions devra être conscient de l'importance du service à la clientèle. De plus, il devra être passionné par la vente.

PRINCIPALES RESPONSABILITÉS

- Renseigner par téléphone, par courriel ou en personne, les clients potentiels sur les cours offerts ;
- Effectuer les relances et les suivis nécessaires auprès des clients pour maximiser les inscriptions ;
- Atteindre et idéalement dépasser les objectifs fixés par la direction en matière de recrutement d'étudiants ;
- Inscrire et tenir à jour les informations et les données des clients dans le système de gestion de clients ;
- Assurer, en collaboration avec le directeur des études, l'évaluation complète des dossiers des candidats selon les bases d'admission, les exigences et le contingentement des programmes ;

- Analyser les dossiers des candidats concernant les diplômes, les études et les expériences présentés à l'appui de leur demande d'admission ;
- Accomplir d'autres tâches connexes au besoin.

EXIGENCES

- Au moins 2 ans d'expérience en vente, ou en service à la clientèle ;
- Bilinguisme à l'oral et à l'écrit (atout intéressant) ;
- Disponibilité les soirs et les fins de semaine lorsque requis (événements spéciaux, etc) ;
- Posséder une voiture est un atout (obligatoire pour le poste 4106) ;
- Avoir de la facilité avec la technologie et connaissance de la suite Microsoft office.

AUTRES APTITUDES IMPORTANTES

- Le candidat doit être en mesure de s'exprimer clairement et de toujours faire preuve d'intégrité, d'empathie et de sincérité lorsqu'il dialogue avec les gens ;
- Doit posséder un excellent sens de l'organisation et être capable de gérer plusieurs tâches/clients simultanément ;
- Doit être capable de gérer les situations de stress et de se démarquer dans les situations exigeantes.
- Doit être motivé par les échéances et adopter un comportement orienté vers les objectifs ;
- Une priorité pourra être accordée aux candidats possédant une expérience dans un poste similaire ;
- Une priorité pourra être accordée aux candidats possédant une langue seconde telle l'anglais ;
- Doit être disposé à travailler des heures supplémentaires au besoin ;

SALAIRE

Salaire de base plus commissions. Le salaire est compétitif eu égard au salaire offert pour des postes similaires dans d'autres institutions.

L'Institut Teccart souscrit à une politique d'égalité complète et le masculin est utilisé comme genre neutre pour désigner aussi bien les hommes que les femmes.

COMMENT POSTULER

Les candidat(e)s intéressé(e)s par l'un ou l'autre de ces postes doivent postuler **seulement** par courriel en envoyant leur C.V. à cv@teccart.com

Aucun candidat ne sera renseigné par téléphone. Les C.V. sont traités par ordre de réception. Vous pouvez postuler jusqu'au vendredi 21 avril 2017. Seuls les candidats retenus seront contactés.